

Inhalt

Verzeichnis der Abbildungen und Tabellen	7
Abkürzungsverzeichnis	8
Danksagung	10
1 Einleitung	11
2 Der Einfluss von NGO-Kampagnen auf Erfolg und Misserfolg internationaler Verhandlungen	22
2.1 .Der Begriff ‚NGO-Kampagne‘	22
2.2 .Macht und Einfluss	25
2.3 .Merkmale internationaler Verhandlungen	29
2.4 .Wie wirken transnationale NGO-Kampagnen auf internationale Verhandlungen?	37
2.5 .Arbeitshypothesen	42
3 Methodisches Vorgehen	45
3.1 .Klassische Verfahren der Einflussbestimmung	46
3.2 .Schritte zur Einflussbestimmung	47
4 Rahmenbedingungen und alternative Erklärungen	53
4.1 .Der organisationale Kontext beider Verhandlungen	53
4.2 .Die 90er Jahre als zeitlicher Kontext	56
4.3 .Konkurrierende Erklärungsansätze	57
5 Die Verhandlungen zum Multilateralen Investitionsschutzabkommen (MAI)	69
5.1 .Internationale Investitionsverhandlungen im Überblick	70
5.2 .Struktur der Verhandlungen	73
5.3 .Was sollte im MAI geregelt werden?	75
5.4 .Die gesellschaftliche Opposition	80
5.5 .Die Verhandlungen im Zeitvergleich	83
5.6 .Die Verhandlungen im arenenübergreifenden Vergleich	102
5.7 .Die Perspektive der Prozessbeteiligten	116
5.8 .Zusammenfassendes Ergebnis	120

6	Die Verhandlungen zur OECD Anti-Bribery Convention	123
	6.1 .Internationale Korruptionsbekämpfung im Überblick	124
	6.2 .Struktur der Verhandlungen	126
	6.3 .Was wurde geregelt?	128
	6.4 .Die gesellschaftliche Unterstützung für die Verhandlungen	130
	6.5 .Die Verhandlungen im Zeitvergleich	132
	6.6 .Die Verhandlungen im arenenübergreifenden Vergleich	150
	6.7 .Die Perspektive der Prozessbeteiligten	162
	6.8 .Zusammenfassendes Ergebnis	166
7	Fallübergreifende Zusammenfassung	169
8	Ausblick	175
	8.1 .Generalisierbarkeit und Grenzen	175
	8.2 .Bedeutung für Global Governance	184
9	Annex	194
	9.1 .Geführte Interviews	194
	9.2 .Presseauswertung	194
10	Literatur	196